

La relation aux organismes financiers

Financer le développement de son projet



En France, on a des idées, mais si on n'a pas de pétrole ! Et le pétrole, pour les projets, ce sont bien souvent les liquidités, les financements. Pourtant, il existe des gisements inexploités dans des banques spécialisées voire dans d'autres organismes financiers comme la BPI. Mais comment les repérer, les atteindre, les comprendre et les mettre en œuvre à son profit ? Comment comprendre leurs logiques ?

■ Objectifs pédagogiques

A l'issue de cette formation, les participants renforceront leurs capacités de compréhension des outils financiers à leur disposition et de leur mise en œuvre.

■ Compétences acquises à l'issue de la formation

A l'issue de cette formation, les participants seront en mesure de :

- repérer les principaux organismes financeurs des projets en devenir
- comprendre les logiques d'intervention des organismes
- mettre en synergie la logique de leur projet avec celle des organismes
- déterminer les arguments majeurs pour obtenir un financement

■ Publics

Cette formation est destinée à des personnes porteuses de projets soutenues par la Ville de Paris.

■ Méthodes pédagogiques et moyens techniques

Cette formation est ancrée dans la réalité quotidienne des stagiaires. Elle alterne des temps d'apports théoriques avec de nombreux questionnements sur les projets des participants. Cette formation est très adaptative en temps réels. Chaque participant dispose d'un ordinateur pour consulter les sites des organismes financiers et les analyser.



Au cours de cette formation seront notamment abordées les thématiques suivantes :

Les projets des participants seront au cœur même de la formation.

Introduction de la formation

Comprendre la typologie des financeurs

les particuliers
les aides liées à son statut : Pôle emploi
les plans d'épargne des salariés
les réseaux
les business angels
la BPI
les organismes de garantie
les courtiers en crédits professionnels
les factors

Comprendre les modes d'intervention

les prêts d'honneur
les prêts bancaires

le capital risque
le crédit bail immobilier
l'affacturage

Mettre en synergie un projet avec des financements

l'analyse du projet à l'aune de ses besoins en financement
l'analyse des besoins en financement à l'aune des outils financiers existants
la reformulation du projet

Construire une argumentation

la stratégie en fonction du financeurs
les points forts du projets
l'analyse des points faibles
la négociation financière

Etudes de cas

Bilan de la formation

les acquis, une idée forte, une bonne pratique
les points de vigilance
les pistes pour continuer à progresser

